



**Ertan Pervan (31)**

## Area Sales Manager bei der MS Motorservice International

An der Hochschule Koblenz studierte Ertan Pervan „Marketing and International Business“ mit dem Schwerpunkt Marketing. 2008, in der Endphase seines Studiums, startete er seine Karriere bei der MS Motorservice International. Im Zuge seines Praxissemesters im selben Jahr unterstützte er die Marketing-Abteilung bei der internationalen Messe Automechanika in Frankfurt.

Von Anfang an zeichnete Ertan eine gewisse Macher-Mentalität aus: Ob Einladungen an die Motorservice Kunden oder die Organisation aller wichtigen Meilensteine für den Messebauer – er wirkte bei der Planung und Organisation des kompletten Messeablaufs mit.

Im Mai 2009, nach Beendigung seines Studiums, verstärkte er mit seinem Know-How den Fachbereich Unternehmensentwicklung. Dank einer intensiven Einarbeitungsphase über drei Monate konnte sich Ertan ein Bild über sämtliche Abläufe und Ansprechpartner bei der Motorservice Gruppe machen.

Im September 2009 nutzte er die Chance mehr internationale Erfahrungen zu sammeln und wechselte für zwei Jahre zu unserer Tochtergesellschaft in

Istanbul/Türkei. Als Commercial Business Development Manager bei der MS Motorservice Istanbul war er zuständig für die strategische Planung, das Projektcontrolling sowie das Projektberichtswesen. Nach seiner Rückkehr und den im Ausland gewonnenen Erkenntnissen verstärkte Ertan das Vertriebs-Team der BF Germany in Asperg. Betreuung internationaler Partner, Kundennähe, jeden Tag neue Herausforderungen – die Stelle war wie auf ihn zugeschnitten.

Die Karriere als Area Sales Manager bei der MS Motorservice International nahm ab sofort seinen Lauf. Seit 2013 betreut er die Kunden aus dem Irak, Jordanien, Libanon, Syrien und der Türkei.

Zu seinem wesentlichen Aufgabenbereich gehört:

- Umsatz- und Budgetverantwortung
- strategische Bearbeitung der Märkte
- regelmäßige Kundenbesuche vor Ort
- Bestandskundenpflege
- Kundenakquisition im Ausland.

An dieser Stelle möchten wir Ertan für das tolle Interview danken und wünschen ihm weiterhin viel Erfolg für die Zukunft.